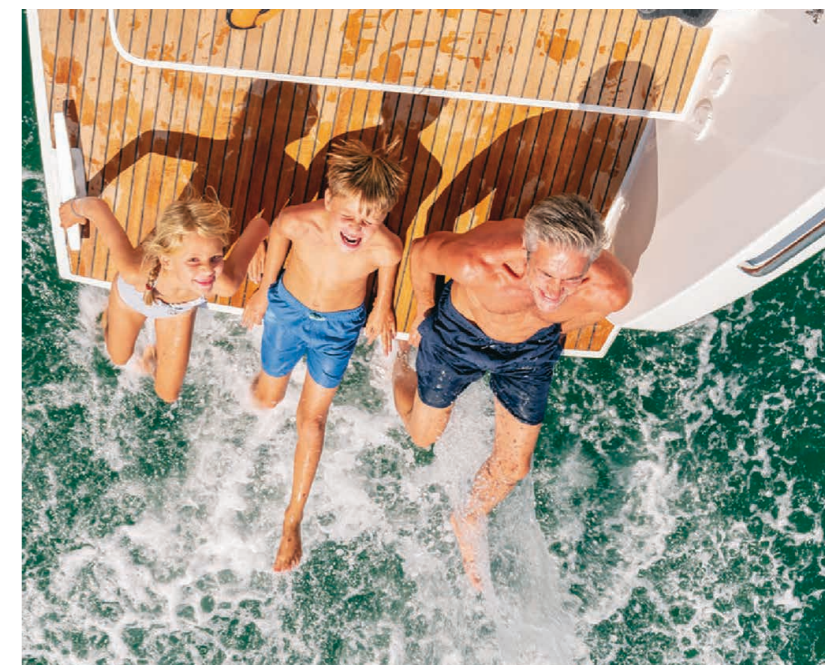




MadMax offre una vera consulenza imparziale che consiglia senza conflitti di interesse sia il modello di investimento che il catamarano più adatto al cliente



## MadMax Franchising Nautico: la libertà di scegliere

La scelta tra gestione a rendita fissa e gestione in Franchising non è più da fare tra due società diverse: da oggi un unico promotore finanziario sa consigliarvi la gestione più adatta alle vostre esigenze

Rincontriamo con piacere Lucas, fondatore del modello di gestione nautica in Franchising, nonché della scuola per skipper MadMax e di una delle più affermate società di noleggio catamarani, per farci raccontare la sua ultima novità.

**Ciao Lucas come stai? Siamo curiosi di sentire l'ennesima novità che introduci ormai da anni con regolarità: cosa significa "libertà di scegliere"?**

“Sono certo che molti dei vostri lettori siano coscienti del boom che il settore del noleggio di imbarcazioni, e in particolare di catamarani, sta vivendo e credo che molti si siano interrogati se investire nel charter nautico, pur non avendo molta o nessuna esperienza nel settore”.

**Si, certo il boom del noleggio catamarani è evidente a tutti e quindi?**

“In aiuto a tutti coloro che vogliono investire in questo settore, vengono proposte due tipologie di gestione, la nostra, in Franchising

e la gestione pura, un modello che esiste ormai da decenni. Due modelli molto differenti che possono confondere l'investitore che si trova nel mezzo di sirene incantatrici ognuna a lodare i pregi del proprio prodotto”.

**Quindi come si può fare?**

“È evidente che non esiste solo il bianco e nero; entrambi i modelli hanno pregi e difetti e per poter essere imparziali, per poter raccontare la verità senza conflitti di interesse, dobbiamo essere in grado di poter offrire entrambe le soluzioni e lasciare libero il cliente di scegliere il modello di investimento che sente più adatto a lui e non alla società alla quale si sta affidando. Da quest'anno MadMax ha introdotto entrambi i modelli da proporre al futuro investitore: possiamo essere consulenti neutrali di chi vuole consigli imparziali per valutare il tipo di gestione del suo nuovo catamarano”.

**Sicuramente poter contare su consigli sinceri e imparziali è merce rara oggi...**

“Verissimo, ma non ci siamo fermati solo a questo; abbiamo chiuso il cerchio estendendo il concetto di libertà di scelta anche all'altro anello fondamentale del sistema: poter scegliere anche la marca del catamarano! Non potremmo essere credibili se fossimo un importatore monomarca che, inutile dirlo, vorrà vendervi solo il suo modello di catamarano, desistendovi dallo scegliere quello del concorrente che piace di più a voi o a vostra moglie”.

**Quindi potete proporre tutte le marche?**

“Sì e grazie a questo possiamo permetterci di fare una vera consulenza preacquisto, anche in questo caso consigliando, senza conflitti di interesse, il modello di catamarano più adatto alle esigenze dell'investitore che, nella maggior parte dei casi, cerca un modello di barca adatta anche alla vacanza della propria famiglia”.

**Puoi riassumere in breve le caratteristiche dei due modelli di investimento?**



“È molto semplice: la gestione pura si basa su una rendita fissa annua dell'8% del valore del catamarano, indipendentemente da quante settimane il catamarano venderà. In poche parole, per parafrasare un comune detto: “pochi, maledetti e subito”. Per contro il catamarano andrà in mano a tutti i vacanzieri dotati di una normale patente e questo comporterà all'imbarcazione maggiori danni e problemi. Con il modello di gestione in Franchising l'affiliato avrà una percentuale fino al 85% del valore di ogni singola settimana venduta con la garanzia che il suo bene sarà condotto, gestito e mantenuto da uno

skipper di fiducia. Avrà quindi un utile decisamente più alto, ma non essendo garantito, convivrà con il rischio di impresa di ogni imprenditore: a volte si vende di più, a volte meno”.

**Allora ecco la domanda più importante: sarà solo una moda passeggera il boom del noleggio di catamarani?**

“Posso con serenità e coscienza tranquillizzare tutti coloro che giustamente si fanno questa domanda, basandomi sulla logica dei fatti che trasferisco al lettore. Grazie a spazi, stabilità e confort del catamarano possiamo andare ad accogliere il nuovo enorme target

*In alto un Lagoon 46, sotto un Lagoon 52: grazie a spazi, stabilità e confort il catamarano è la barca perfetta per il nuovo enorme target di chi vuole fare vacanze al mare non scegliendo più una casa o un resort.*

di tutti coloro che per le vacanze al mare hanno sempre scelto albergo, appartamento o resort sul mare. Un bacino enorme, che ha appena scoperto i vantaggi indiscussi di fare le vacanze in catamarano e che stagione dopo stagione diventa sempre più grande. Per fotografare la situazione attuale direi che stiamo scalfendo solo la punta di un iceberg, la parte più grande è ancora sommersa ma facilmente visibile”.

**Molto chiaro, ma allora raccontaci, come sono le prenotazioni ad oggi?**

“Siamo quasi al completo e vorrei quindi dare un consiglio a tutti coloro che quest'estate vorrebbero farsi una vacanza in barca: prenotate subito, con chi volete, ma subito, perché troverete sempre meno scelta e prezzi sempre più alti!”.

**MadMax Franchising nautico S.r.l.**

Tel. +39 371 323 4443;

+39 340 116 3101;

[www.madmaxcharter.it](http://www.madmaxcharter.it)

[info@madmaxcharter.it](mailto:info@madmaxcharter.it)

