

# Nasce il Franchising Nautico MadMax

Una formula sicura per giovani armatori che vogliono investire in un lavoro che non conosce crisi e con utili garantiti



Ci sorprende ancora una volta l'azienda toscana MadMax charter che si "inventa" il Franchising Nautico, una formula unica nel mondo della nautica.

Lucas, ancora una volta ci sorprende tirando fuori l'uovo di Colombo, spiegaci meglio di cosa si tratta.

Oggi un giovane con spirito imprenditoriale o un genitore che vuole aiutare il figlio ad aprire una attività economica non sa dove sbattere la testa; la crisi ha messo in ginocchio qualsiasi tipo di attività canonica, non ci sono più margini neanche per farsi un piccolo stipendio, oltre a rischiare l'investimento iniziale. Comprare un bar, una tabaccheria, o un negozio di abbigliamento non è neanche più un salto nel buio, ma

un salto certo verso mille sacrifici e poche soddisfazioni, non solo economiche.

**Vuoi dire che nel mondo del charter è diverso?**

Certamente sì, con la formula che ho ideato del Franchising Nautico MadMax lo è sicuramente. Questa formula permette ad un neofita di iniziare l'attività attraverso una sua formazione sistematica su tutti gli aspetti necessari per svolgere bene e con padronanza questo lavoro (primo passo verso il successo). La forza del nostro marchio, la nostra esperienza ventennale nel settore ed un metodo rodato che serve a dimezzare i costi di gestione, riesce a garantire un'attività redditizia comprovata. Mi sono ispirato al metodo di uno dei più grandi successi nel mondo del franchising, il marchio McDonald: il futuro

Sopra e sotto, il Lagoon 39 citato da Lucas come esempio di investimento.

affiliato McDonald viene formato e accompagnato in tutti gli step della catena lavorativa, dal come friggere le patatine a pulire per terra, dal tenere la contabilità alla scelta della giusta metratura del fondo e questo è quello che facciamo anche noi con i nostri affiliati, solo che lo facciamo nel mondo della nautica.

**Da dove è partita questa idea?**

L'idea è un passaggio naturale che parte dal mio corso per skipper MadMax che prepara anche il neofita a gestire un catamarano adibito al charter. Gli allievi promossi hanno la garanzia di un ingaggio sui miei catamarani o su quelli dei miei collaboratori per "farsi le ossa" e capire se è proprio ciò che cercano, se è il lavoro adatto a loro e solo dopo possono affiliarsi al Franchising Nautico MadMax per avere un supporto tecnico-logistico che li introduca nel mondo del charter senza rischiare passi falsi od errori di gioventù.

**Quindi il primo passo è partecipare al corso per skipper MadMax e poi?**

Ci sono due step, il primo è quello tecnico che si sviluppa attraverso il corso per skipper MadMax della durata di 20 giorni, dove il futuro armatore impara a mantenere l'imbarcazione in totale autonomia, dal motore all'impianto elettrico, da come fare interventi di fortuna di resinatura a come fare una >>

*L'idea è un passaggio naturale che parte dal corso per skipper MadMax*





« cucitura su una vela appena strappata. Sempre all'interno del corso gli insegniamo ad accogliere e gestire la clientela a bordo (che è fondamentale per fidelizzare il cliente), come si sceglie una rada per ormeggiarsi e come si fanno le manovre di attracco in porto (la più grande fonte dei danni se sei un neofita). Tutto questo allo scopo di formare uno skipper in grado di navigare in totale autonomia, ma soprattutto per metterlo in grado di offrire un servizio di qualità e sicurezza al suo futuro cliente. Il secondo step è invece un **corso normativo, amministrativo e commerciale**, in modo da fornirgli tutte le fondamenta della normativa e gli strumenti per districarsi con successo nella legislatura nautica, consigliandolo verso le scelte commercialmente più corrette, fornendogli dati ed analisi di mercato consolidati negli anni per calcolargli i tempi di rientro del suo investimento.

**E per quanto riguarda l'acquisto dell'imbarcazione?**

Anche questo è un nostro punto di forza, grazie alla nostra esperienza, siamo in grado di consigliare l'affiliato verso il catamarano più adatto a lui ed al suo piano di investimento. Per l'acquisto del nuovo gli consigliamo di scegliere un allestimento all'osso, senza inutili fronzoli costosissimi, mentre per l'usato siamo noi che periziamo l'imbarcazione per offrirgli la garanzia di un acquisto sicuro. Chiaramente l'affiliato MadMax accede a delle condizioni di acquisto che da privato non potrebbe mai ottenere.

Gli allievi MadMax al corso intensivo sui motori entro bordo tenuto dai tecnici di Lombardini Marine. Nella foto sotto, il cantiere di rimessaggio.



*Siamo in grado di consigliare l'affiliato verso il catamarano più adatto al suo investimento*

*Un catamarano Lagoon 39 nuovo si acquista con un acconto di 90.000 euro e dopo 4 mesi ne restituisce 60.000*

**Hai già prove concrete sul successo dell'attività?**

Come è mia abitudine cerco sempre di parlare con i fatti e sono veramente orgoglioso di poter raccontare l'esperienza di due giovani allievi che timidamente si sono affacciati al corso per skipper MadMax guidati solamente dalla passione per il mare: questi due ragazzi, dopo aver brillantemente superato il corso ed averli imbarcati per la stagione 2015 sui miei catamarani, hanno deciso di affidarsi al Franchising Nautico MadMax. Li ho accompagnati passo dopo passo verso la creazione della loro azienda ed uno ha acquistato un Lagoon 400 appena consegnato con la stagione completamente venduta, mentre l'altro ha scelto un Lagoon 42 in consegna la prossima primavera e che ha già delle prenotazioni per il 2017 essendo uno dei primi Lagoon 42 che saranno varati nel Mediterraneo. Ciò che si deve capire è che ormai il mondo del charter non è più da considerarsi un'attività strana, solo per gli addetti ai lavori o solo per armatori ricchi.....con il **Franchising nautico MadMax** chiunque armato di tanta passione e dedizione ha la certezza che il suo investimento darà una redditività certa.

**A proposito di numeri, può farci qualche esempio?**

Un catamarano Lagoon 39 nuovo con 4 cabine matrimoniali e 4 bagni si acquista con un acconto di 90.000 euro circa e dopo 4 mesi ne restituisce 60.000; lei conosce oggi un'attività che si apra con un importo così modesto e che produca tali cifre nell'arco di soli 4 mesi? Credo di no.

**Ma non somiglia alle più comuni**

**formule di gestione delle imbarcazioni?**

Non somiglia affatto e le spiego perchè: le formule di gestione delle imbarcazioni oltre ad essere molto onerose, sono sterili, la partecipazione dell'armatore è nulla. La società che prende in gestione la barca si occupa di tutto, mentre nel **Franchising Nautico MadMax** è esattamente il contrario: l'armatore è un appassionato del mare ed è centro e fulcro della sua attività commerciale, è lo skipper a bordo, ha rapporti diretti con i suoi clienti e li fidelizza, manutene la sua imbarcazione dimezzando i costi, è insomma un imprenditore che gestisce in toto la propria azienda.

**Cos'altro offre il Franchising Nautico MadMax all'affiliato?**

Il successo di questa formula parte dalla capacità di riuscire ad abbattere i costi di gestione in maniera significativa, quindi in tema a questa filosofia, offriamo all'affiliato posti barca di nostra proprietà a costi bassissimi, un cantiere nautico di nostra gestione dove l'alaggio ed il varo costa un terzo del normale e dove l'armatore può fare i suoi lavori di rimessaggio, offriamo inoltre polizze assicurative studiate per garantire al meglio l'acquisto del neo armatore, uno studio legale navale ed uno studio tecnico per pratiche Rina per supportare l'affiliato anche sotto l'aspetto tecnico-legale. Insomma, noi riusciamo a chiudere il cerchio offrendo all'affiliato il meglio sotto l'aspetto tecnico-logistico a costi contenuti ed è proprio questa la prima e più importante garanzia di un successo annunciato.

**Per info:** Lucas 340 1163101; info@madmaxcharter.it; www.madmaxcharter.it

