SEGUICI SU
@STARTFRANCHISING

€3,90

START FRANCHISING

ISSN 2974-7511
Start Franchising

ANNO VIII N°1

Iscrizione Rivista Tribunale di Napoli - Decreto Aut. n. 56 del 20.12.2016

MADMAX FRANCHISING NAUTICO: GUADAGNARE CON LE VACANZE IN BARCA

FOCUS

Gelateria e caffetteria: dall'ultima edizione di Sigep ecco i numeri e le tendenze del settore in Italia e in Europa.

TENDENZE

Come l'Intelligenza Artificiale può integrarsi nei sistemi di franchising. E quali sono i brand che già la utilizzano.

FRANCHISING NAUTICO MADMAX

FARE BUSINESS CON LE VACANZE IN CATAMARANO

Il Franchising Nautico MadMax *nasce per offrire a coloro che cercano una diversificazione ai propri investimenti, una soluzione chiavi in mano che permette di unire la passione per il mare ad un investimento sicuro nel settore del noleggio di imbarcazioni.*

Oggi il mondo del charter nautico non è più appannaggio di poche società armatrici e di addetti ai lavori, ma è diventato al contrario una solida realtà con uno storico che dimostra essere una delle poche attività in fortissima crescita e con un'alta redditività.

Il Franchising Nautico MadMax si colloca esattamente al vertice di questo trend vincente *offrendo al proprio affiliato l'acquisto e la commercializzazione della più richiesta tra le varie tipologie di imbarcazioni:* ***il catamarano****.*

Il catamarano infatti, non accoglie soltanto la ristretta cerchia degli appassionati della vela*, ma soprattutto l'enorme bacino ancora oggi quasi inesplorato, di tutti coloro che per le loro vacanze hanno sempre scelto resort, alberghi o ville al mare.*

LAGOON BALI CATAMARANS Aventura CATAMARANS LEOPARD CATAMARANS

IL PRIMO ED UNICO IN EUROPA

smartfuo.it - foto Nicolas Claris

Il successo del Franchising Nautico MadMax si basa sulla capacità di abbattere i costi di gestione in maniera significativa e di offrire all'affiliato un format modulabile intorno alle sue esigenze, dal sicuro ritorno economico: garantiamo ***la più alta redditività nel mondo della gestione nautica (fino all'85% del valore delle settimane vendute).***

Inoltre il servizio di eccellenza che i clienti trovano a bordo dei catamarani MadMax, *fa si che il marchio diventi sinonimo di esclusività, garantisca la fidelizzazione del cliente e inneschi un circolo virtuoso a beneficio di tutti gli affiliati.*

Per acquistare un catamarano Lagoon 40 nuovo del valore di 500.000 euro i.e., con 4 cabine matrimoniali e 4 bagni, basta versare un acconto del 40%. *Il noleggio dell'imbarcazione ripagherà tutte le spese di gestione e le rate del leasing, oltre a generare un importante utile per l'affiliato.*

MADMAX®
FRANCHISING NAUTICO

Dal 1999 siamo specializzati nella gestione e vendita esclusivamente di catamarani

INFO@MADMAXCHARTER.IT +39 371 3234443 / +39 340 1163101 - WWW.MADMAXCHARTER.IT

MadMax Franchising Nautico S.r.l. - Via Aurelio Lampredi 3 - 57121 Livorno - C.F./P.I. 01910860491

16

MadMax Franchising nautico: guadagnare con le vacanze in barca

"Facciamo impresa nel settore del lusso, ma anche dai forti contenuti emozionali, con una formula vincente, comprovata e consolidata e cerchiamo persone che sappiano coglierne l'opportunità". A parlare è Alessandro Lucarelli, alias Lucas, che nel 1999 ha fondato MadMax Franchising nautico. E punta a crescere.

36

I piccoli piaceri fanno grandi numeri

La gelateria artigianale resta un punto di riferimento e l'attenzione alla qualità è uno dei focus. È quanto emerge dall'ultima edizione di Sigep, il Salone Internazionale di Gelateria, Pasticceria, Panificazione Artigianali e Caffè.

52

Il futuro è adesso

In che modo l'Intelligenza Artificiale può supportare il franchising? Ne abbiamo parlato con Pasquale Viscanti, co-Fondatore di "IA Spiegata Semplice". Ci ha dato una notizia: molti franchisor e franchisee già la utilizzano. Vediamo come.

IN EVIDENZA

MadMax Franchising nautico: GUADAGNARE con le vacanze in BARCA

"*Nel mare ho trovato la mia ragione di vita*", commenta Lucas, ed è una frase dalle sfumature importanti. Contiene l'emozione del mare, con la sua profondità e i suoi orizzonti, il sogno di una vita libera e di una rotta tracciata dalla passione. **Ma parla anche di un uomo che ha saputo trasformare quel sogno in un business con una intuizione imprenditoriale di quelle che oggi si chiamano 'disruptive', che cioè cambiano profondamente un mercato o lo creano**. MadMax Franchising Nautico è un format unico nel panorama del franchising nazionale ed internazionale che permette all'affiliato di fare business nel settore del noleggio di imbarcazioni, nello specifico di catamarani da crociera, un settore ancora vergine, ma che negli ultimi anni ha fatto chiaramente intuire il suo enorme potenziale. "*Facciamo impresa nel settore del lusso, ma anche dai forti contenuti emozionali, con una formula vincente, comprovata e consolidata e cerchiamo persone che sappiano coglierne l'opportunità*". A parlare è Alessandro Lucarelli, alias Lucas, che nel 1999 ha fondato MadMax Franchising nautico. La sua prima intuizione è stata quella di puntare sul catamarano quando il mercato della nautica vedeva come protagonista i monoscafi a vela. *"A differenza della barca a vela classica che accoglie solo una piccola nicchia di appassionati della vela, Il catamarano, grazie a spazi, stabilità e confort può accogliere il nuovo enorme target di tutti coloro che per le vacanze al mare hanno sempre scelto alberghi, resort o ville al mare. Un bacino enorme di clientela che ha appena scoperto i vantaggi indiscussi di fare le vacanze in catamarano e che stagione dopo stagione diventa sempre più grande.* ***Per fotografare la situazione attuale direi che stiamo scalfendo solo la punta di un iceberg, la parte più grande è ancora sommersa ma facilmente visibile***". La seconda intuizione di

Lucas è stata quella di mettere a punto un format franchising che nasce da una reale logica win win, per il franchisor, per il franchisee e per il cliente finale. "*Sono i clienti entusiasti, non soltanto soddisfatti, che ci permettono di far funzionare e crescere il network*", commenta Lucas che continua "*La mia missione è garantire al cliente lo stesso servizio, attenzione e cortesia che voglio trovare quando vado io in vacanza (e spesso non trovo);* ***voglio fornire, in questo mondo virtuale, un reale legame tra ciò che si promette e ciò che il cliente troverà a bordo dei nostri catamarani***".

Ma come si diventa affiliati MadMax?

Se in un "normale" Franchising si comprano le attrezzature, il fondo e gli allestimenti, con MadMax Il primo ed unico passo è acquistare un catamarano pagandolo solo il 40% del suo valore. Con questa operazione e versando una Fee di ingresso di 17.500 euro si entra di diritto nel network. Gli incassi del noleggio dell'imbarcazione pagheranno tutte le spese e genereranno degli utili più o meno alti in proporzione alle dimensioni dell'imbarcazione.

Proviamo a metter giù dei numeri reali, qual' è l'investimento iniziale per partire?

Facciamo un esempio basato sull'acquisto di un Lagoon 40, dell'azienda leader nel mondo nella costruzione di catamarani. Il valore del catamarano è di 500.000+iva, quindi l'affiliato dovrà pagare soltanto 200.000 euro+iva da versarsi in 3 tranche: 50.000 euro al momento della conferma dell'ordine, 70.000 dopo 3 mesi e i restanti 80.000 2 mesi prima del varo.
Per il valore residuo del catamarano, l'affiliato accenderà uno speciale leasing agevolato con primario istituto bancario conven-

zionato con MadMax (Leasing a dieci anni, con riscatto finale del 10%). Le rate del leasing come le altre spese di gestione saranno abbondantemente ripagate dal noleggio dell'imbarcazione. **Gli utili generati permetteranno all'affiliato di raddoppiare il suo valore investito in 10 anni.**

Per entrare nel network MadMax bisogna avere una esperienza nel settore nautico?

Non è assolutamente richiesta. Il nostro format è modulabile intorno alle esigenze del nostro affiliato che può scegliere di non occuparsi di niente (deve solo emettere le fatture del noleggio della sua imbarcazione), oppure partecipare attivamente all'attività potendo vendere le settimane del suo catamarano e di tutti i catamarani della flotta MadMax (vedendosi riconoscere un 20% aggiuntivo di brokeraggio), come decidere di essere lui stesso lo Skipper della sua imbarcazione ed avere un introito aggiuntivo di 20.000 euro a stagione (previa opportuna formazione attraverso il corso per Skipper MadMax). In pratica, si può scegliere se essere un puro investitore che non si occupa di niente o un imprenditore che ama il mare e che vuole trasformare la propria passione in una professione partecipando attivamente alla sua nuova impresa.

Quali altre peculiarità ha il Franchising nautico MadMax?

Per quanto interessante e di sicura soddisfazione, vorrei lasciare per un attimo da parte quanto questo investimento sia redditizio per raccontare i vantaggi immensi, sicuramente meno tangibili, ma altrettanto importanti, che questa operazione comporta. Il format prevede che ogni anno l'affiliato possa usufruire di due settimane di vacanza gratis nel periodo di sua scelta a bordo del suo nuovo catamarano. Inoltre, in primavera, autunno ed inverno avrà a sua totale disposizione la sua villa al mare, perfettamente manutenuta ed ormeggiata in un marina di sua preferenza, pronta ad accoglierlo per un week end rilassante o periodi a bordo prolungati, da condividere con gli amici e la sua famiglia: tutto questo, come dice una famosa pubblicità, *"non ha prezzo!"*

La tua visione futura del Marchio?

Ad *oggi abbiamo quindici affiliati e il mio obiettivo è quello di continuare a far crescere la flotta come una grande catena di alberghi a 5 Stelle, ampliando le basi di partenza (ad oggi sono 5 nel Mediterraneo), aprendo in un prossimo futuro una base alle Isole Vergini ed una in Grecia.*

Elena Delfino

Erika, Chief Booking Manager

CHE COSA OFFRE LA FORMULA MAD MAX FRANCHISING NAUTICO

- Vendita del catamarano più adatto al neo armatore con post-installazione di accessori a costi dimezzati (risparmio di almeno 50.000 euro).
- Leasing a condizioni agevolate con primario istituto bancario attraverso un canale preferenziale MadMax.
- Cura e tutela dell'investimento dell'affiliato grazie al noleggio dell'imbarcazione condotta esclusivamente da skipper certificati MadMax (caratteristica esclusiva MadMax Franchising Nautico).
- Un marchio forte, riconosciuto come eccellenza tra i broker internazionali e dai clienti affezionati.
- Una central agency internazionale per offrire all'affiliato stagioni lavorative completamente prenotate, generando utili comprovati in 20 anni di attività.
- Un franchisor che gestisce tutta la filiera produttiva per centralizzare il servizio e contenere al minimo i costi di gestione dell'affiliato.
- Posti barca in acqua e a terra a costi ridotti nel nostro cantiere convenzionato a Livorno.
- Scontistiche esclusive riservate su tutti i materiali e pezzi di ricambio.
- Assistenza tecnica, commerciale e legale.
- Nel caso in cui l'affiliato voglia essere anche lo skipper della propria imbarcazione:
  - Formazione tecnica con il corso professionale per skipper MadMax.
  - Imbarco gratuito come secondo nelle nostre traversate Atlantiche.
  - Apprendistato pratico con affiancamento ai nostri skipper più esperti.

MadMax Franchising nautico Srl | Via Aurelio Lampredi 3, 57121 Livorno
Tel. +39 340 11 63 101 (Lucas) | www.madmaxcharter.it - email: lucas@madmaxcharter.it