



A sinistra: un Lagoon Seventy 7 in navigazione: il catamarano a vela lungo più di 23 metri è un'imbarcazione che permette di vivere il mare al top in ogni momento. Qui sotto: Lucas Lucarelli, CEO & Founder di MadMax Franchising Nautico.



MadMax Franchising Nautico: guadagnare con le vacanze in barca

MadMax Franchising Nautico è un format unico che permette di fare business nel noleggio di catamarani da crociera: un settore ancora vergine, ma che negli ultimi anni ha fatto intuire il suo enorme potenziale

“Nel mare ho trovato la mia ragione di vita”, racconta Lucas, fondatore del modello di gestione nautica in franchising, ed è una frase dalle sfumature importanti. Contiene l'emozione del mare, con la sua profondità e i suoi orizzonti, il sogno di una vita libera e di una rotta tracciata dalla passione. **Ma parla anche di un uomo che ha saputo trasformare quel sogno in un business con una intuizione imprenditoriale di quelle che oggi si chiamano “disruptive”, che cioè cambiano profondamente un mercato o lo creano.**

Ciao Lucas bentornato, raccontaci la tua vision di business nel settore del noleggio Il presente, ma soprattutto il futuro di questo mondo vedranno imporsi sempre di più il noleggio di catamarani e tra qualche anno vedremo nelle baie una situazione inimmaginabile

finibile fino a pochi anni fa: ci saranno più catamarani che monoscafi! **La forza del nostro format è stata quella di puntare fin dal 1999 sui cat quando il mercato della nautica vedeva come protagonista gli scafi classici.** “A differenza della barca a vela che accoglie solo una piccola nicchia di appassionati, il catamarano, grazie a spazi, stabilità e confort può accogliere il nuovo enorme target di tutti coloro che per le vacanze al mare hanno sempre scelto alberghi, resort o ville al mare. È un bacino di clientela enorme che ha appena scoperto i vantaggi indiscussi di fare le vacanze in catamarano. Per fotografare la situazione attuale, direi che stiamo scalfendo solo la punta di un iceberg, la parte più grande è ancora sommersa ma facilmente visibile”.

Quali sono i punti di forza di MadMax

Franchising nautico?

Il primo e fondamentale è stato di mettere a punto un servizio di eccellenza per i clienti che scelgono i nostri catamarani per le vacanze: La mia missione è garantire al cliente lo stesso servizio, attenzione e cortesia che voglio trovare quando vado io in vacanza (e spesso non trovo); voglio fornire, in questo mondo virtuale, un reale legame tra ciò che si promette e ciò che il cliente troverà a bordo dei nostri catamarani: **sono i clienti entusiasti, non soltanto soddisfatti, che ci permettono di far funzionare e crescere il network.**

Quali vantaggi hanno i tuoi affiliati?

Il secondo punto essenziale e vincente è stato quello di tutelare l'investimento del nostro affiliato noleggiando il suo catamarano condotto sempre ed esclusivamente da Skipper

certificati MadMax: No bareboat! **E non esiste competitor in questo settore che possa offrire simile garanzia.** Il risultato è che l'imbarcazione sarà sempre perfettamente mantenuta, i clienti a bordo vedranno risolvere dallo skipper qualsiasi tipo di avaria in tempo reale ed il catamarano manterrà un valore di listino decisamente più alto al momento della sua rivendita.

Ma come si diventa affiliati MadMax?

Se in un “normale” franchising si comprano le attrezzature, il fondo e gli allestimenti, con MadMax il primo e unico passo è acquistare un catamarano pagandolo solo il 40% del suo valore. Il nostro affiliato potrà poi farsi finanziare il 60% residuo con un leasing a tassi agevolati e procedure snelle perché “garantito” anche dalla casa madre. Con questa operazione si entra di diritto nel network. **Gli incassi del noleggio dell'imbarcazione pagheranno il leasing di un anno intero, l'assicurazione, il Marina estivo ed invernale, le manutenzioni e genereranno degli utili più o meno alti in proporzione alle dimensioni dell'imbarcazione.** Siamo la società che offre la più alta redditività garantendo al nostro affiliato fino all'85% del valore delle settimane vendute.

Siamo la società che offre la più alta redditività garantendo al nostro affiliato fino all'85% del valore delle settimane vendute

Per entrare nel network MadMax bisogna avere esperienza di mare?

Non è assolutamente richiesta. Il nostro format è modulabile intorno alle esigenze del nostro affiliato che può scegliere di non occuparsi di niente (deve solo emettere le fatture del noleggio della sua imbarcazione), oppure partecipare attivamente all'attività potendo vendere le settimane del suo catamarano e di tutti i catamarani della flotta MadMax (vedendosi riconoscere un 20% aggiuntivo di brokeraggio), oppure decidere di essere lui stesso lo skipper della sua imbarcazione ed avere un introito aggiuntivo di 20.000 euro a stagione (previa opportuna formazione attraverso il corso per Skipper MadMax). In pratica, si può scegliere se essere un puro investitore che non si occupa di niente o un imprenditore che ama il mare e che vuole trasformare la propria passione

in una professione partecipando attivamente alla sua impresa.

Quali altre peculiarità ha il Franchising Nautico MadMax?

Per quanto interessante e di sicura soddisfazione, vorrei lasciare per un attimo da parte quanto questo investimento sia redditizio per raccontare i vantaggi immensi, sicuramente meno tangibili, ma altrettanto importanti, che questa operazione comporta. Il format prevede che ogni anno l'affiliato possa usufruire di due settimane estive di vacanza gratis nel periodo di sua scelta a bordo del suo nuovo catamarano, ma soprattutto, in primavera, autunno ed inverno avrà a sua totale disposizione la sua villa al mare, perfettamente mantenuta e ormeggiata in un marina di sua preferenza, pronta ad accoglierlo in qualsiasi momento per trascorrere momenti da condividere con gli amici e la sua famiglia: **tutto questo, come dice una famosa pubblicità, “non ha prezzo!”**

MadMax Franchising nautico S.r.l.

Tel. +39 371 323 4443;
+39 340 116 3101;

www.madmaxcharter.it
info@madmaxcharter.it

